

Intitulé du poste :

Ingénieur Technico-Commercial

Horaires : 9h-17h30

Responsables hiérarchiques :

Président directeur général

Lieu de travail :

128 All. des Champs Elysées, 91042 Évry-Courcouronnes

Salaire : Négociable à l'entretien

Missions du poste :

Développer le portefeuille client sur une zone géographique bien définie en prospectant de nouveaux clients et en fidélisant les clients existants.
Analyser les besoins et problèmes du client.
Installer ou superviser l'installation du matériel vendu, l'essayer et assurer sa mise en service.
Accompagner un client, de la prise de commande au suivi technique.
Participer à la politique commerciale d'une entreprise : élaboration d'une offre, promotion publicitaire, veille concurrentielle, plans d'actions commerciales...
Gérer les litiges commerciaux en relation avec le client et l'équipe

Compétence recherchée :

Bon relationnel.
Bonne connaissance des techniques de vente
Parfaite connaissance technique des produits (leur fonctionnement et le marché).
Utilisation de logiciels de bureautique
Disponibilité et réactivité
Capacité à travailler en équipe

Diplôme : master d'école d'ingénieurs.